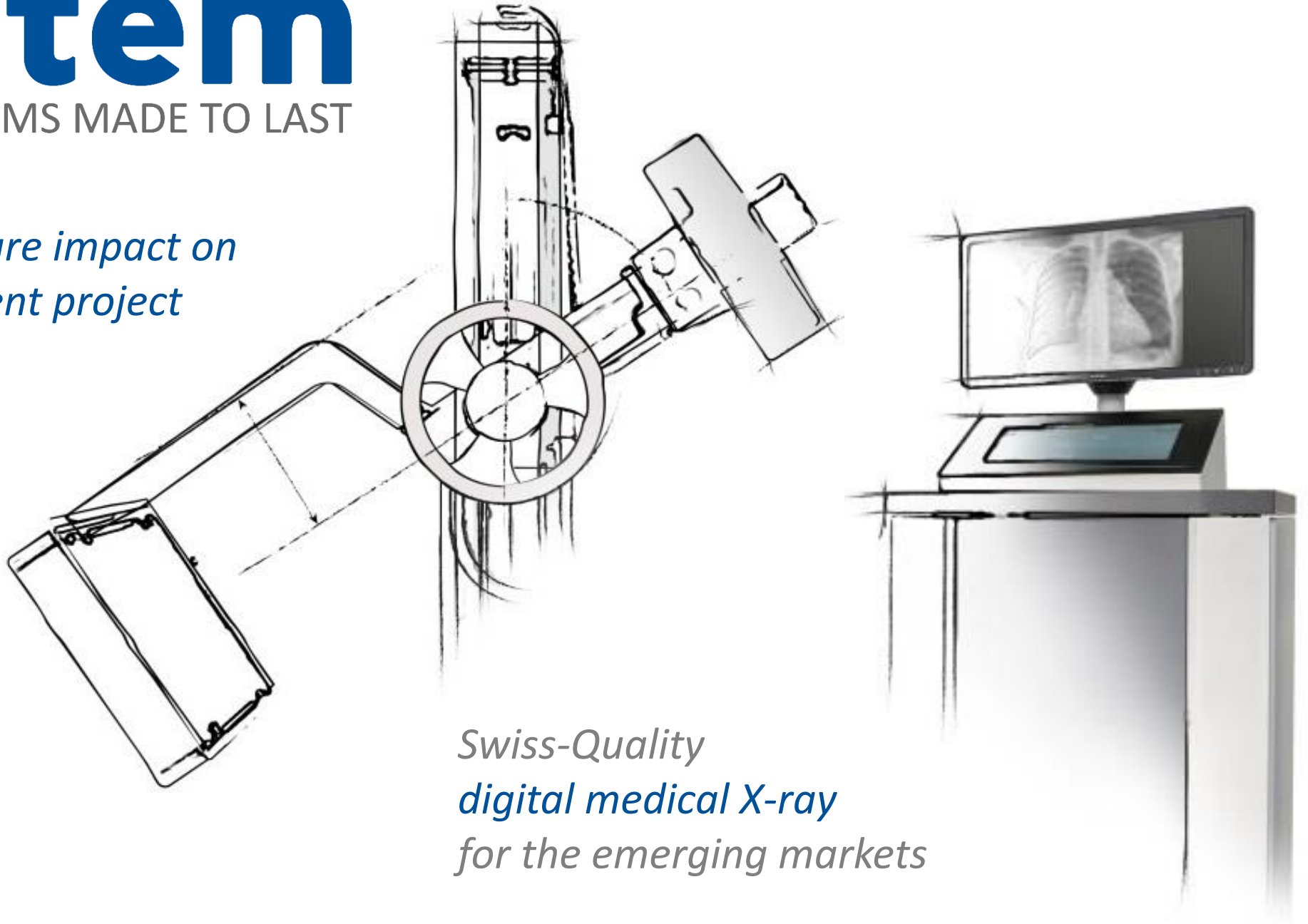


pristem

MEDICAL SYSTEMS MADE TO LAST

*IP model to ensure impact on
a large investment project*



*Swiss-Quality
digital medical X-ray
for the emerging markets*

Bulle, April 2018
Hubert Blanchard, CTO

60% GLOBAL MARKET

14% WORLD POPULATION

REST OF THE WORLD...

pristem
MEDICAL SYSTEMS MADE TO LAST



North America, Europe, Japan, Australia

Cameroon

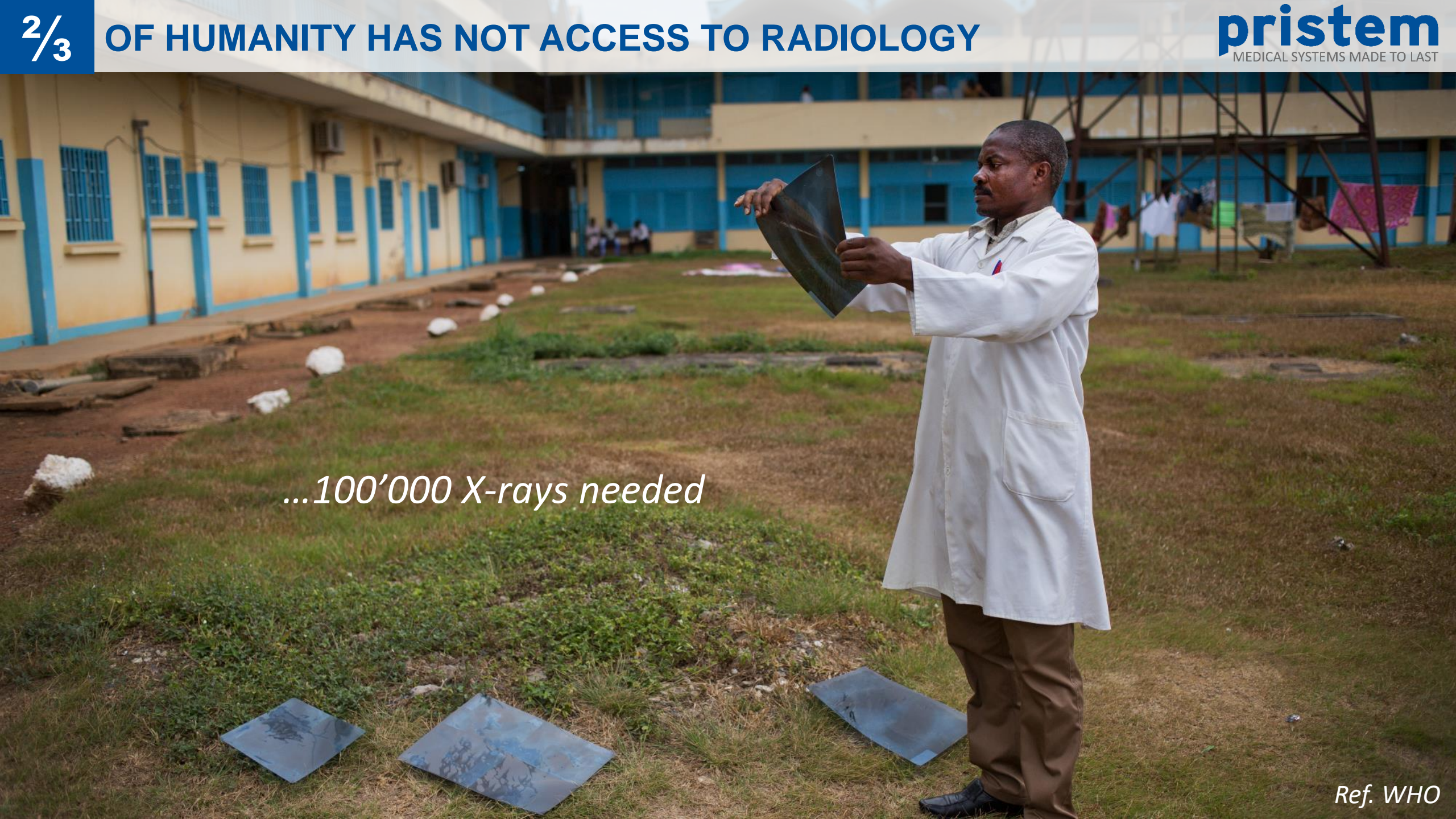
2/3

OF HUMANITY HAS NOT ACCESS TO RADIOLOGY

pristem
MEDICAL SYSTEMS MADE TO LAST

...100'000 X-rays needed

Ref. WHO



CHALLENGE #1: TECHNOLOGY

Heat, humidity, dust, unstable electricity, lack of trained staff



70% of the X-Rays in developing/emerging countries do not work

CHALLENGE #2: MAINTENANCE

Logistics issues, lack of expertise & spare parts,...



#1 Customer pain: availability of spare parts

CHALLENGE #3: TOTAL COST OF OWNERSHIP

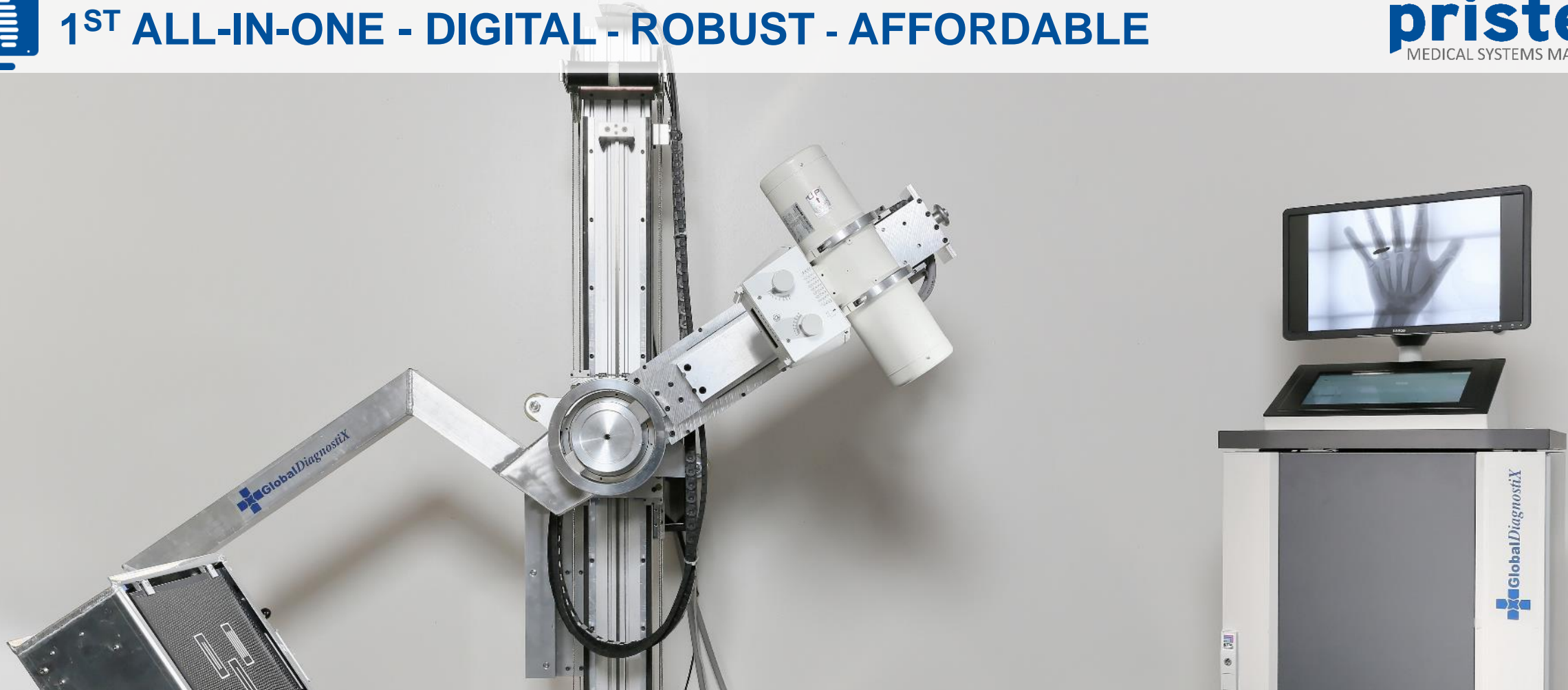
Consumables, back-up power supply, maintenance, etc.



95% X-ray systems are analog (film-based) in developing/emerging countries



1ST ALL-IN-ONE - DIGITAL - ROBUST - AFFORDABLE



6 Million CHF invested, Proof-of-concept prototype available

12 Research Institutes

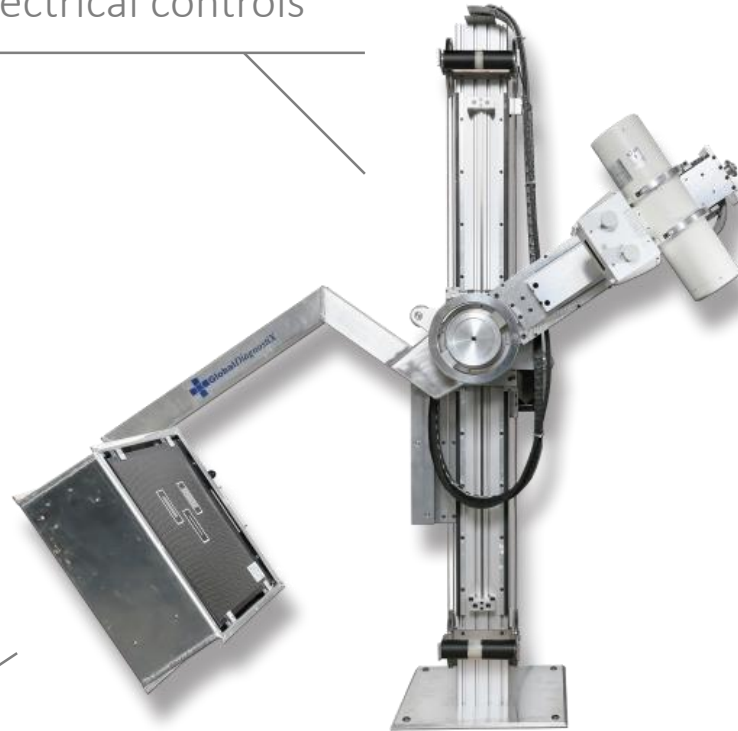




Entirely Mechanical Structure

- No fragile electrical controls

Patent Pending



Patent Pending



High-Quality Digital Images

- Low-cost
- Shock-proof
- 45°C (*vs. 35°C)

Connected Digital Workstation

- Integrated PACS and Tutorials
- Computer-aided diagnosis
- E-Health, Tele-radiology

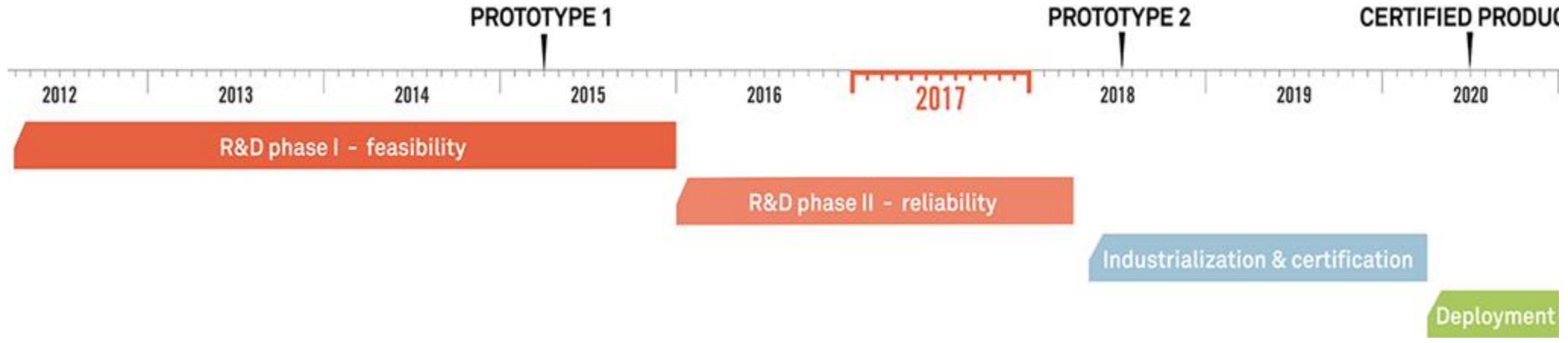


Patent Pending

High-Voltage power generator with uninterruptible power supply

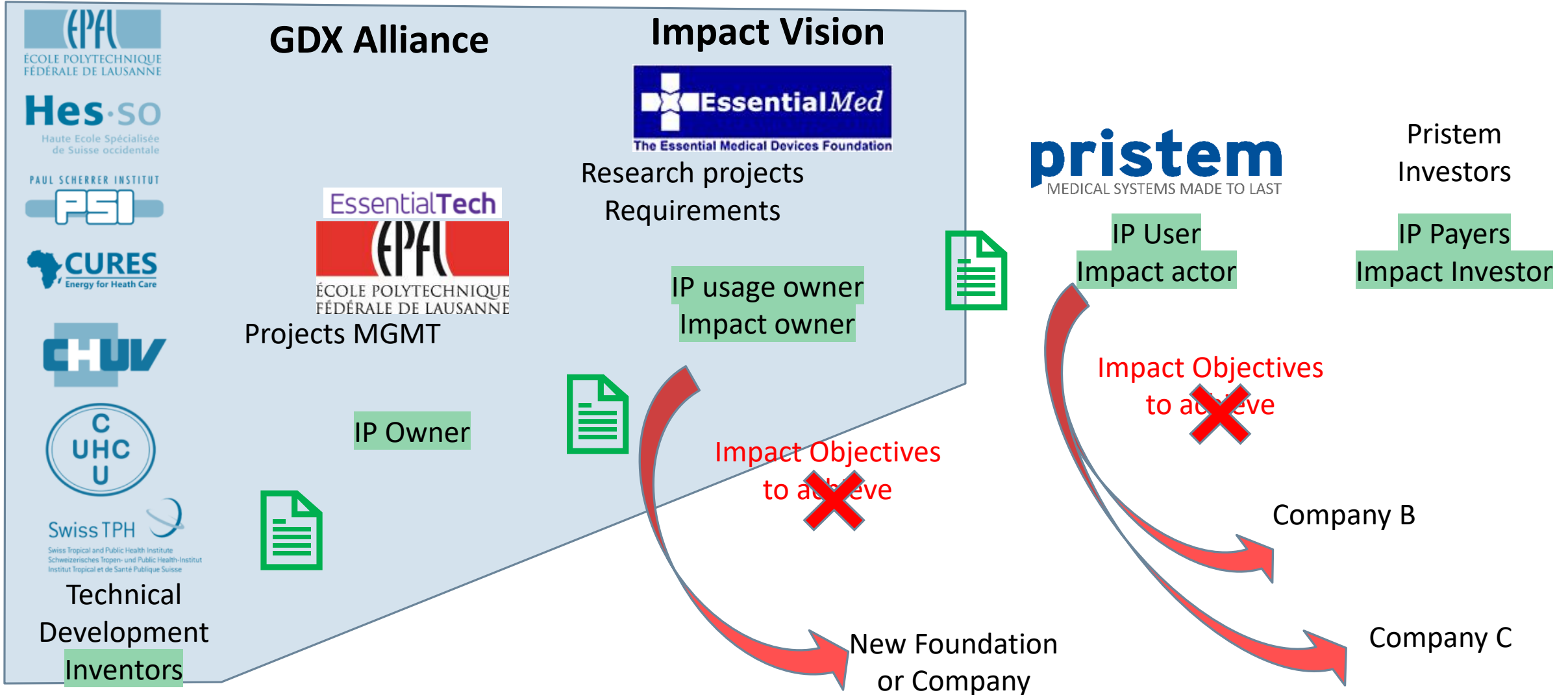
- 1h Power backup
- Low-power AC or DC supply (250W vs. 30'000W)
- Sustain large up/down power spikes
- "Tropicalized" electronics





Context of the project

- Several years of duration: Technical challenges, Operational Challenges, Medical Certification, Deployment challenges
- High investment required: large teams and cash required to address the above challenges.
- ⇒ Only few investors able and willing to invest in this context
- ⇒ They all want IP to secure their investments





- 1) le développement éventuellement avec des partenaires d'un système robuste d'imagerie médicale à rayons X basé sur la technologie du projet "GlobalDiagnostiX" qui puisse obtenir dans un délai de 3 ans à compter de la date d'entrée en vigueur du présent contrat une certification médicale nécessaire à la mise sur le marché (marquage CE) ;
- 2) le déploiement, dans un délai de 5 ans à compter de la date d'entrée en vigueur du présent contrat, avec ou par le biais de partenaires, d'un tel produit avec des efforts suffisants pour qu'au moins 60% des produits déployés annuellement se trouvent dans des pays définis comme "low-income economies" et/ou "lower-middle-income economies" et/ou "upper-middle-income economies" d'après la classification de la Banque mondiale¹, dont 20% des produits déployés annuellement se trouvent dans des pays définis comme "low-income economies" selon cette classification.
- 3) la mise en œuvre, dans un délai de 5 ans à compter de la date d'entrée en vigueur du présent contrat, avec ou par le biais de partenaires d'actions opérationnelles avec des efforts suffisants pour que les produits aient une durée de vie effective d'au moins 6 ans dans les pays en développement, sauf cas de force majeure.



CONCLUSION



***Les challenges des pays du sud
génèrent de l'Innovation!***

*Dans un contexte comme le notre
(long projet avec d'importants
investissements), le model d'IP est
un moyen de focaliser les acteurs
sur l'impact tout en permettant les
investissements requis.*

THANK YOU!